

| | | | | |
|---|--|--|---|------------|
| 富山高等専門学校 | 開講年度 | 平成31年度(2019年度) | 授業科目 | マーケティング戦略論 |
| 科目基礎情報 | | | | |
| 科目番号 | 0207 | 科目区分 | 専門 / 選択 | |
| 授業形態 | 授業 | 単位の種別と単位数 | 履修単位: 2 | |
| 開設学科 | 国際ビジネス学科 | 対象学年 | 5 | |
| 開設期 | 前期 | 週時間数 | 4 | |
| 教科書/教材 | 渡辺達朗、原頼利、遠藤明子、田村晃二 (2008)『流通論をつかむ』有斐閣. | | | |
| 担当教員 | 那須野 育大 | | | |
| 到達目標 | | | | |
| 企業を取り巻く流通環境の現状と役割について、理解を深める。 流通に関する基本的概念と理論的枠組みを活用して、個々の事例に関する自分の見解を述べられるようになる。 | | | | |
| ループリック | | | | |
| | 理想的な到達レベルの目安 | 標準的な到達レベルの目安 | 未到達レベルの目安 | |
| 評価項目1 | 流通環境の現状と役割について、幅広く説明できる。 | 流通環境の現状と役割について、その一部を説明できる。 | 流通環境の現状と役割について、説明できない。 | |
| 評価項目2 | 流通に関する基本的概念と理論的枠組みを活用しながら、個々の事例に関する自分の見解を十分に述べられる。 | 流通に関する基本的概念と理論的枠組みを活用しながら、個々の事例に関する自分の見解を不十分ながらも述べられる。 | 流通に関する基本的概念と理論的枠組みを活用しながら、個々の事例に関する自分の見解を述べられない。 | |
| 評価項目3 | | | | |
| 学科の到達目標項目との関係 | | | | |
| 教育方法等 | | | | |
| 概要 | 本講の目的は、流通に関する基本的概念と理論的枠組みを習得し、企業を取り巻く流通の進化の方向性を展望することにある。具体的には、流通の構造、小売業、卸売業、流通と公共政策について考察する。 なお、この科目は、自治体で官民連携に関する業務を担当していた教員が、その経験を活かし、経済を構成する「企業・家計・政府」の幅広い観点から、講義形式で授業を行うものである。 | | | |
| 授業の進め方・方法 | 講義形式で行うが、視聴覚教材やグループワークを交えて実施する。 | | | |
| 注意点 | 本講では、毎回提出する「授業のまとめ」（授業の要約・意見・感想を書いたもの）の内容を重視する。また、受講生の積極的な発言や意見交換を期待する。 評価が60点に満たない者は、願い出により追認試験を受けることができる。追認試験の結果、単位の修得が認められた者にあっては、その評価を60点とする。評価方法と評価基準は、本試験に準じる。 | | | |
| 授業計画 | | | | |
| | 週 | 授業内容 | 週ごとの到達目標 | |
| 前期 | 1週 | ガイダンス、流通と商業 | 「マーケティング戦略論」の目的について、理解できる。流通の役割、品揃え形成活動、商業者の意義について、理解できる。 | |
| | 2週 | 流通の機能 | 需給接合機能、物流機能、補助的機能（流通金融と危険負担）について、理解できる。 | |
| | 3週 | 流通とモーダルシフト | 鉄道貨物輸送の現状と課題について、理解できる。 | |
| | 4週 | 流通再編成の動向 | 流通再編成の状況、再編成を促す要因（ICT進化、流通のグローバル化、消費市場の変化）について、理解できる。 | |
| | 5週 | 小売業の役割と機能 | 小売業者の業種と業態、小売業における競争プロセスについて、理解できる。 | |
| | 6週 | 小売業の製品開発とブランド・マネジメント | 製造業化する小売業、NBとPB、小売事業のブランド化について、理解できる。 | |
| | 7週 | 商業集積と中小小売業 | 小売業の立地と集積、中小小売業存続のあり方について、理解できる。 | |
| | 8週 | 卸売業の役割と機能 | 卸売業界における再編成の進展、メーカー・卸・小売の関係の変化、大規模小売への成長売業の意義について、理解できる。 | |
| 2ndQ | 9週 | 卸売業の構造変化 | 卸売業の停滞、上位集中化、再編について、理解できる。 | |
| | 10週 | 卸売業の機能強化 | 機能強化の量的側面と質的側面、機能強化の戦略的方向、ロジスティクス、物流業務の受託競争、小売本部機能の保管・代替について、理解できる。 | |
| | 11週 | 環境問題への対応 | 企業の社会的責任（CSR）、流通の外部性、地球温暖化防止と循環型社会形成、法制度の整備、小売業の環境経営について、理解できる。 | |
| | 12週 | まちづくり政策の展開 | まちづくり3法の制定、大規模小売店舗立地法、3法見直しの理念（スプロールの開発からコンパクト・シティへ）、新市中心市街地活性化法、都市計画法について、理解できる。 | |
| | 13週 | 流通と公正競争 | 競争政策と独占禁止法、不公正な取引方法（一般指定と特殊指定）について、理解できる。 | |
| | 14週 | ビジネス事例研究 | 経済の仕組みとビジネスについて、具体的事例に沿って理解できる。 | |
| | 15週 | 期末試験 | 第1～14回の学習内容 | |
| | 16週 | 成績確認 | 答案返却、解説 | |
| モデルコアカリキュラムの学習内容と到達目標 | | | | |
| 分類 | 分野 | 学習内容 | 学習内容の到達目標 | 到達レベル |
| 評価割合 | 試験 | 授業のまとめ | グループワーク | 態度 |
| | | | | ポートフォリオ |
| | | | | その他 |
| | | | | 合計 |

| | | | | | | | |
|---------|----|----|---|---|---|---|-----|
| 総合評価割合 | 80 | 20 | 0 | 0 | 0 | 0 | 100 |
| 基礎的能力 | 30 | 20 | 0 | 0 | 0 | 0 | 50 |
| 専門的能力 | 30 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 30 |
| 分野横断的能力 | 20 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 20 |